

新しいお取引先様にも「後払い」を提供

佐川フィナンシャルが与信しますので、新しいお取引先様にも安心して「後払い」で販売できます。
自社での信用管理の手間も省くことができ、新規開拓が進めやすくなります。



「後払い」対応を新しいお取引先様にもできたらと悩む、輸入雑貨卸売業C社様



引き合いは多いが、新しいお取引先様からも「後払い」を希望されている…

新しいお客様は前払いでお願いしているが、それが障害となって取引できないお取引先様がいる。



競争が多く、取り扱う商材もほぼ同じ。支払い方法で当社をアピールしたい…

リスクなく「後払い」ができれば、新しいお取引先様へも当社をアピールすることができるのに…



SAGAWA B2B
決済サービス

導入後

新しい
お取引先様にも
後払い
OK!!

新しいお取引先様でも安心して「後払い」が提供できます。

▶ **SAGAWA B2B決済サービス** とは

▶ 売掛金を回収する苦勞をなくす

▶ 代金回収の不安をなくす

新しいお取引先様にも「後払い」を提供

 このページを印刷する(PDF)

SAGAWA B2B決済サービスの資料請求、
ご不明点などお気軽にお問い合わせください

▶ SAGAWA B2B決済サービスの
お問い合わせはこちら